



CSI FOR G20

OPPORTUNITY FOR INNOVATION FROM MATERA & BASILICATA

Proposta per la promozione e valorizzazione delle eccellenze di Matera e della Basilicata e per creare le condizioni per lo sviluppo di una cultura dell'internazionalizzazione attraverso l'innovazione e la valorizzazione delle persone.





Il problema attuale della Basilicata a cui non si riesce a dare una risposta concreta in termini di sviluppo e investimenti è lo spopolamento:

In **9 anni** sono stati "persi":

-25mila residenti (24.782).

Popolazione 553.254 (31/12/2019)

-5.333 abitanti (-9,5 per mille)/anno.



DATI BASILICATA

- PIL 11,8 miliardi di Euro
- PIL pro-capite € 20.696 (2° regione del mezzogiorno)
- Popolazione pari a 567.118 abitanti (-6,5% rispetto al 1997)
- Età Media pari a 45,2 anni
- Disoccupazione giovanile al 38,1%
- 12,2% della popolazione con una laurea (-1,9 p.p. rispetto all'Italia)
- Saldo migratorio interno paria a 4,1% per mille abitanti
- 131 Comuni con una popolazione media di 3.407 abitanti
- Elevato grado di isolamento pari a 1,3 comuni ogni 100Km2 (3° peggiore d'Italia)









IDEA PROGETTUALE

Presentare ai Ministri degli Esteri del G20, un **DOSSIER DIGITALE** in lingua *Inglese/Italiano* che conterrà:

- 1. Opportunità di investimento nel territorio in linea con gli obiettivi dell'AGENDA 2030 e NEXT GENERATION EU in grado di attrarre fondi di Venture Capital di sostegno all'imprenditorialità con nuovi investimenti.
- 2. Matrice delle eccellenze produttive, culturali, turistiche, professionali di **Matera e della Basilicata** pronte alla cooperazione e **internazionalizzazione** verso i paesi G20.



CALENDARIO EVENTI

BUSINESS TIMELINE

03-15 Maggio 2021





Call Aperta ad aziende e professionisti - Iscrizione web form on line

Candidatura Azienda / Professionisti per Export o Investimento Candidatura Progetti / Richieste Investimento o Partnership

15-31 Maggio 2021

Verifica Candidature e Fattibilità Progetti

01-15 Giugno 2021

Redazione Dossier diviso per Nazione

16-25 Giugno 2021

Traduzione e Realizzazione / Dossier Cartolina Digitale

29 Giugno 2021

Pubblicazione e Consegna a Ministri G20 Estero Dossier Digitale + Cartolina Aumentata **CALENDARIO EVENTI**

BUSINESS TIMELINE

03-15 Maggio 2021





Call on line / aziende e professionisti https://www.csi.matera.it/g20matera/

Candidatura Azienda / Professionisti per Export o Investimento Candidatura Progetti / Richieste Investimento o Partnership



Progetto DOSSIER - G20 MATERA - Cromosoma Innovazione

Il progetto mira a creare le condizioni per lo sviluppo di una cultura dell'internazionalizzazione attraverso l'innovazione, la valorizzazione delle persone e del territorio.

Objettivo del Progetto

L'oblettivo è presentare ai Ministri degli Esteri del G20, un "Dossier digitale" con una matrice delle eccellenze produttive, culturali, turistiche, professionali di Matera e della Basilicata assieme alle opportunità di investimento nel territorio in linea con gli obiettivi dell'Agenda 2030 e del

con lo scopo di attrarre fondi di Venture Capital di sostegno all'imprenditorialità attraverso nuovi investimenti

Il CSI presenterà i pacchetti localizzati i delle proprie aree industriali, evidenziando tra l'altro le aree destinate alla Zes al fine di attrarre investimenti di grandi players internazionali che hanno necessità di importare, produrre ed esportare prodotti per il mercato medio orientale ed il bacino del

L'iniziativa è aperta al mondo imprenditoriale, alle associazioni di categoria e professionali, che potranno candidarsi attraverso una call aperta a tutto il





G2	0 - CROMOSOMA INNOVAZION
fase d 29 Giu Il prog dell'in	e Azienda o Professionista, compilando questo form parteciperal ad un i setezione di aziende che entreranon in un dosser da presentare il gior gono 2021 al Ministro degli Esteri del GOZ in visita a Matera, tetto mira a creare le condizioni per lo sviluppo di una cultura ternazionalizzazione attraverso l'innovazione, la valorizzazione delle re dell'ettrinio.
Ti ring	raziamo per il tempo dedicatoci.
*Camp	po obbligatorio
NOM	E AZIENDA *
La tua	risposta
REFE	RENTE AZIENDALE *
La tua	risposta
AREA	INDUSTRIALE o COMUNE *
Le tue	risposta
NUM	ERO TELEFONICO AZIENDALE °
La tua	risposta
RECA	PITO CELLULARE *
La tue	risposta
E-MA	NL.
La tue	risposta
SITO	WEB.
La tue	risposta
QUA	LE OBIETTIVO HA LA TUA AZIENDA PER IL G-20? *
	. Esportare all'estero nei paesti del G20
	t. Importare da paesi esteri G20
	l. Creare una Joint Venture o Partnership per lo sviluppo all'estero
	I. Rioercare un Venture Capitalist per lo sviluppo in Italia e all'estero
	Na.

CALENDARIO EVENTI

BUSINESS TIMELINE





2021

2021

2021









INVESTIMENTO



COOPERAZIONE



CSI FOR G20 OPPORTUNITY FOR INNOVATION FROM MATERA & BASILICATA

29 Giugno 2021

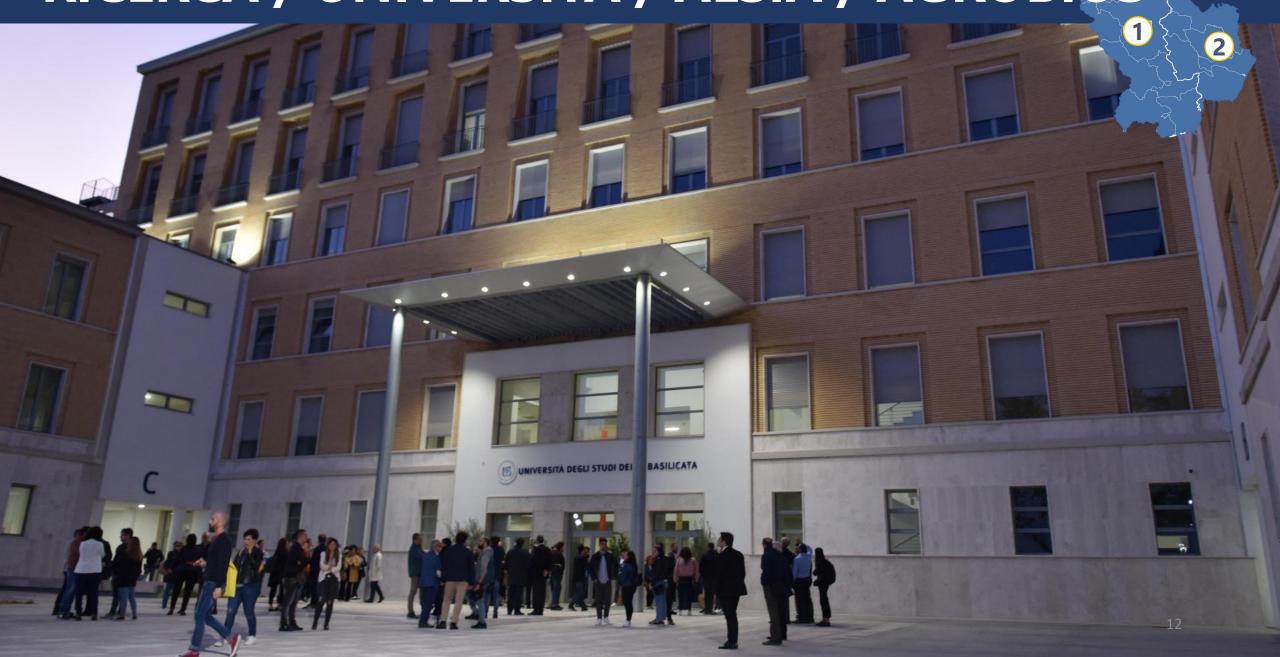
Pubblicazione e Consegna a Ministri G20 Estero **Dossier Digitale + Cartolina Aumentata**



5G INNOVAZIONE E DIGITALIZZAZIONE



RICERCA / UNIVERSITÀ / ALSIA / AGROBIOS



AEROSPAZIO

TRASPORTI / PISTA MATTEI / ZES JONICA





TURISMO / MONTAGNA









AGROALIMENTARE / VULTURE

- 1. Vino aglianico
- 2. Vino matera doc
- 3. Peperone Senise IGP
- 4. Canestrato
- 5. Melanzana
- 6. Pane di matera
- 7. Olio lucano
- 8. lgp/dop/...

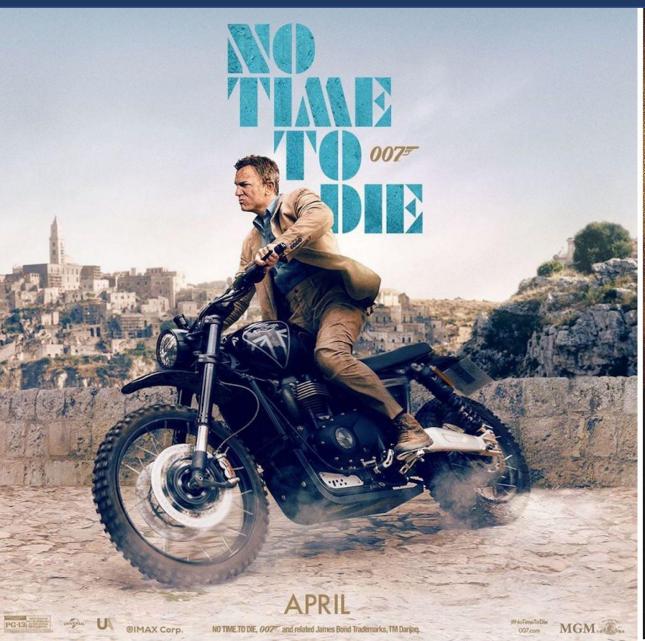


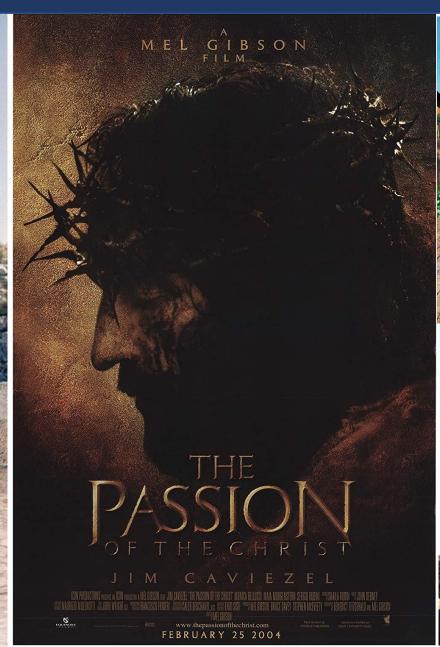
AGROALIMENTARE / BASILICATA





CINEMA LOCATION NATURALE













AREE INDUSTRIALI





- 1. VAL BASENTO
- 2. JESCE MATERA
- 3. LA MARTELLA
- 4. MELFI
- 5. VALLE VITALBA
- 6. TITO SCALO
- 7. BALVANO
- 8. RAPONE
- 9. VIGGIANO



TOP BRAND











































AZIENDE PER EXPORT / COOPERAZIONE CONSTRUER CO







BUSINESS OPPORTUNITY





	Agricola / Alimentare / Enogastronomica	Innovazione e Ricerca	Industriale Produttiva	Turistico / Culturale
AREA TERRITORIALE				
1. Matera			• Natuzzi p. 31	
2. Potenza				
3. Melfi	• Cantine del Notaio p. 40			
4. Costa Jonica				
5. Vulture				
6. Pollino				
7. Maratea/Costa Tirrenica				
8. Val Basento / ZES Jonica				
9. Jesce – La Martella				
10. Ferrandina				
11. Tito / Valle Vitalba				
12. San Nicola Melfi				

MANUFACTURING













NATUZZI

WHEN HE STARTED HIS CAREER Pasquale Natuzzi, Chairman and Chief Executive Officer of the Natuzzi Group, was very young when he started his career. The son of a cabinet-maker, at just 19 years of age he opened a workshop in Taranto with three collaborators, producing sofas and armchairs for the local market.

In 1962 he moved to Matera where he began to gain commercial experience, giving him in-depth knowledge of the difficulties and mechanisms of distribution. In 1967, still in Matera, Pasquale Natuzzi returned to his first love: the production of sofas and armchairs, this time on an industrial scale.

In 1972 he founded Natuzzi Salotti S.r.l. One year later, following a fire that completely destroyed the Matera factory, Pasquale Natuzzi decided to relocate production to Santeramo in Colle (Bari – Italy), which is the current headquarters of the Group.

Sofa Production

Request of Partnership New Business N NATUZZI

Natuzzi S.p.A.
Zona Industriale Iesce – MATERA
0039 080 4951229
info@natuzzigroup.com
www.natuzzigroup.com

FOOD / DRINK













LUCANO 1894 S.r.l

1894 Nel retrobottega del suo biscottificio a Pisticci, il Cavalier Pasquale Vena creò una miscela di erbe dal gusto equilibrato ma deciso, dalle inconfondibili note agrumate e floreali. Nasceva così Amaro Lucano.

Alcuni anni più tardi, l'incredibile successo della scoperta, portò il pregiato liquore a superare i confini di Pisticci e della Lucania, e l'Amaro venne apprezzato e conosciuto in tutta Italia, raggiungendo persino i palati sopraffini della Reale Casa Savoia, della quale la famiglia Vena divenne fornitrice ufficiale.

Il fortunato periodo, però, subì un arresto con l'avvento della Seconda Guerra Mondiale, che impose l'interruzione della produzione per mancanza di materie prime. Nonostante questo, lo straordinario liquore continuò a farsi conoscere.

Drink Production

Request of Partnership New Business



LUCANO 1894 S.r.l Viale Cav. Pasquale Vena s.n. - Pisticci Scalo (MT) 0039 0835 4691 info@lucano1894.it www.amarolucano.it







"A good quality"

FERRERO

WHEN HE STARTED HIS CAREER Pasquale Natuzzi, Chairman and Chief Executive Officer of the Natuzzi Group, was very young when he started his career. The son of a cabinet-maker, at just 19 years of age he opened a workshop in Taranto with three collaborators, producing sofas and armchairs for the local market.

In 1962 he moved to Matera where he began to gain commercial experience, giving him in-depth knowledge of the difficulties and mechanisms of distribution. In 1967, still in Matera, Pasquale Natuzzi returned to his first love: the production of sofas and armchairs, this time on an industrial scale.

In 1972 he founded Natuzzi Salotti S.r.l. One year later, following a fire that completely destroyed the Matera factory, Pasquale Natuzzi decided to relocate production to Santeramo in Colle (Bari – Italy), which is the current headquarters of the Group.

Cake Production

Request of Partnership New Business



LUCANO 1894 S.r.l Zona Industriale Iesce – MATERA 0039 080 4951229 info@natuzzigroup.com www.natuzzigroup.com

INNOVAZIONE







PERCHE' INVESTIRE IN BASILICATA





- 1. Persone
- 2. Innovazione 5G
- 3. Sicurezza / Reati
- 4. Posizione Baricentrica
- 5. Ricerca / Università
- 6. Relazioni dirette PA
- 7. Cultura / Turismo
- 8. Enogastronomia
- 9. Location Cinema
- 10. Mobilità / Trasporti









